

Принцип работы — уважение к делу



Полное удовлетворение потребностей клиентов в товарах на рынке дорожно-строительной техники по всей территории России — именно в этом видит свою миссию компания Юниверсал Групп. Основная деятельность компании — поставка мобильных и стационарных дробильно-сортировочных комплексов, комплексов для производства песка и переработки железобетонных конструкций с утилизацией отходов экологически чистым способом, а так же мобильных, стационарных асфальтосмесительных и бетоносмесительных установок корейской фирмы SAMYONG PLANT. О деятельности и актуальных предложениях компании рассказывает её генеральный директор Игорь Бакланов.

Открытость, честность во внутренних и внешних отношениях, профессионализм, уважение — это те ценности, которые положены в основу стратегии нашей компании. Направлена она на комплексное совершенствование процессов управления и, как следствие, рост эффективности коммерческой деятельности. Условно её можно разделить на два основных направления: это поставки мобильных и стационарных дробильно-сортировочных комплексов, комплексов для производства песка и переработки железобетонных конструкций с утилизацией отходов экологически чистым способом и поставки мобильных, стационарных асфальтосмесительных и бетоносмесительных установок корейской фирмы SAMYONG PLANT.

Кроме того, у нас есть собственное производство — мы производим расходные материалы практически для всех видов импортных и российских виброгрохотов и конвейеров. Ни для кого не секрет, что работающие дробильные комплексы постоянно нуждаются в расходных материалах, таких как конвейерные ленты и сита для виброгрохотов, а их отсутствие останавливает весь цикл дробления.

Юниверсал Групп решила эту проблему, наладив собственное производство конвейерных лент общего назначения, морозостойких, жаростойких, роликов конвейерных, сит любой конфигурации и размера ячеек. Производимый нашей компанией ассортимент позволяет удовлетворить потребности любого дробильно-сортировочного комплекса в этих расходных материалах.

Неоспоримым нашим преимуществом является то, что все расходные материалы в необходимом количестве находятся на складе во Владивостоке, что существенно сокращает время от момента оформления заказа до получения товара

и минимизирует потери от простоя оборудования. Прямым доказательством качества нашей продукции является тот факт, что нашими постоянными клиентами в течение длительного времени остаются известные в отрасли и в Дальневосточном регионе компании: ОАО «Примавтодор»; ОАО «Владивостокский бутощебёночный завод»; ОАО «Спаскцемент», ООО «Русский щебень», ООО «Карьер ДВ», «Спец СУ» (Артём), ООО «Строй Ресурс Групп», ООО «Андезит-ДВ», «УКБХ» (Благовещенск).

Ещё одним признаком эффективной стратегии развития компании Юниверсал Групп является успешная территориальная экспансия. Например, принимая во внимание дефицит расходных материалов в Республике Саха (Якутия), длительные сроки поставки при заказе и сложную транспортную схему, наша компания приняла решение организовать региональный склад в столице республики Якутске, для удовлетворения нужд профильных предприятий в расходных материалах. Склад начнёт работать в июле этого года.

Что касается поставок корейских дробильных комплексов, могу со всей уверенностью сказать, что мы можем обеспечить эффективную разработку любого карьера, как на территории дальневосточного региона, так и за его пределами. Основными особенностями корейского оборудования являются, во-первых, оптимальное соотношение цены и качества, и, во-вторых, оптимальные, учитывая особенности нашего региона, сроки поставки от 45 до 90 дней.

Безусловно, подобное оборудование можно заказать, например, в Европе или Японии, но следует учитывать, что это приведёт к длительным срокам поставки и, соответственно, существенному удорожанию проекта. Если же в качестве альтернативы рассматривать приобретение китайского оборудования, то необходимо

понимать, что при сопоставимой цене, оно будет существенно проигрывать по качественным характеристикам.

Доказательством эффективности оборудования, поставляемого компанией Юниверсал Групп, может являться тот факт, что за последние три года мы поставили шесть южнокорейских комплексов, как говорится, под ключ, пять из которых уже запущены, успешно функционируют и приносят прибыль своим владельцам, а шестой комплекс для «БуреяГЭСстой» прямо сейчас находится в процессе запуска. Так же для оптимизации процессов дробления и сортировки было поставлено и смонтировано в единую технологическую линию, в составе уже существующего, десять единиц различного оборудования. При желании в деталях изучить работу нашего оборудования, вы можете связаться с нашими заказчиками, посетить их карьеры и увидеть всё поставленное оборудование в действии.

В последнее время нам приходится сталкиваться с ситуацией, когда предприятия, производящие инертные материалы, начинают заниматься закупкой импортного оборудования, как говорится, напрямую у завода-производителя, особенно на территории Китая, рассчитывая на получение экономии средств. Могу со всей ответственностью заявить, что это утопия. Как правило, руководители и владельцы предприятий получают эффект прямо противоположный.

Первым шагом к такому плачевному результату становится то, что технический персонал предприятия в период подбора нужного оборудования и надёжного производителя отвлекается от своих прямых обязанностей, что влечёт к сбою основных процессов. Кроме того предприятие вынуждено тратить деньги на международную связь, заграничные командировки для выбора и инспекции оборудования. Следует учитывать, что не обладая статусом «участник ВЭД» (внешняя экономическая деятельность), для осуществления оплаты за оборудование и его таможенного, неизбежно придётся обращаться к малоизвестным и часто сомнительным компаниям, что может привести, и приводит, к непоправимому увеличению сроков поставки и к увеличению таможенных платежей. Не нужно забывать и о том, что мошенники в нашей стране ещё не перевелись и есть вероятность попросту потерять свои деньги.

Среди факторов, говорящих не в пользу таких решений, можно назвать и отсутствие возможности влияния на сроки изготовления и своевременной отгрузки оборудования. Зачастую это приводит к тому, что заказчик получает своё оборудование с большим опозданием от планируемого срока, а, как у нас говорят, «хороша ложка к обеду».

И, наконец, из-за отсутствия опыта в сфере логистики, заказчик переплачивает втридорога за доставку оборудования, так как сталкивается с проблемой перегруза товара на границе, что влечёт к дополнительным затратам. Заказчик должен понимать, что «риск случайной гибели» или пропажи оборудования с момента его передачи заводом транспортной компании целиком и полностью ложится на заказчика, но при этом он не может контролировать и влиять на процессы безопасной упаковки, крепежа и транспортировки, так как действует через посредников.

Можно привести немало лично мне известных случаев, когда предприятия, купив оборудование напрямую, получали либо не то что заказывали, либо не доукомплектованное оборудование, например: щековая дробилка без электромотора или с электромотором, но меньшей мощности, или конвейеры без ленты, моторов и редукторов. Либо в процессе гарантийного периода сталкивались с проблемой невозможности доказать иностранному производителю, что произошедшая поломка — это дефект оборудования, а не следствие неправильной эксплуатации.

Поэтому со всей ответственностью утверждаю: обратившись к нам, вы приобретёте:

- надёжное и долговечное оборудование;
- удобную схему оплаты в рублях, с возможностью возмещения уплаченного НДС и получение оборудования на территории России с полным пакетом финансовых и прочих документов;
- удобство при заказе расходных запчастей (у российского поставщика);
- консультационное и сервисное обслуживание на протяжении всего срока эксплуатации оборудования;
- оперативное решение ситуаций возникших по гарантии;
- надёжного партнёра и поставщика в лице ООО «Юниверсал Групп».

Всех потенциально заинтересованных в приобретении оборудования мы приглашаем посетить завод SAMYOUNG PLANT в Корею. Во время визита заказчиков SAMYOUNG PLANT CO., Ltd предоставляет целый ряд услуг: трафик Аэропорт — завод — Аэропорт, питание, переводчик, так же предоставляются приглашения для визы.

В завершение добавлю, что деятельность компании Юниверсал Групп основана, на уважении сил и времени наших клиентов. Поэтому, обращаясь к нам, вы обязательно получите не только качественный продукт, но и эффективный сервис: лёгкий дозвон до отдела продаж, оперативную обработку заявок и предоставление коммерческого предложения, консультирование по телефону и гибкую ценовую политику. n-dv.ru

ООО Международная торговая компания «Юниверсал групп»

690074, Владивосток, ул. Выселковая, 39А
моб.: (423) 274-42-23, 8-914-704-42-23
тел. (423) 261-28-28, факс (423) 261-29-29
e-mail: office@ugteh.ru
www.ugteh.ru

